

VEKA : nos systèmes, votre réussite



Il y a plus de trente ans, les fondateurs de VEKA voyaient dans le PVC l'avenir de la fenêtre moderne, à la fois solide, durable, isolante et capable de répondre à tous les défis architecturaux.

Les succès remportés n'ont pu que les conforter dans leur conviction : il convient de cultiver certains principes forts, gages de réussite sur le long terme.

L'une des forces de VEKA réside dans l'exclusivité de son métier et dans l'assurance d'une qualité absolue, tant sur le plan des matériaux utilisés que sur celui des services proposés.

Conscient que l'homme est au coeur de son activité, VEKA entend atteindre ses objectifs grâce à l'engagement pérenne de chacun, et à des relations courtoises, ouvertes et honnêtes.

Cette conception de la dimension humaine en appelle à des valeurs inscrites durablement dans le développement de VEKA depuis son origine : respect de l'environnement, transparence au niveau de la relation client et excellence des produits en termes de qualité.

Pour VEKA la réussite tient en une formule empreinte de notre passion : nos systèmes, votre réussite.

JOS LENFERINK
Président de VEKA SAS

[VEKA n'a qu'un métier, le vôtre. Votre réussite est notre raison d'être]

Le profil d'un gagnant



VEKA France, filiale française du Groupe VEKA, s'est implantée en 1985 à Thonon-les-Bains, en Haute-Savoie. L'usine ultra performante de 20 000 m² abrite 16 lignes d'extrusion hautes capacités qui fonctionnent 7 jours/7, 24 heures/24. Elles alimentent un stock permanent d'une valeur de 3 millions d'euros, afin de garantir la satisfaction des besoins du marché.

VEKA France emploie plus de 120 personnes pour un chiffre d'affaires de 45 millions d'euros. Chaque année, VEKA France commercialise 15 000 tonnes de profilés PVC sur le marché hexagonal, celui des DOM-TOM et des pays francophones du bassin méditerranéen.



35 ans déjà !

- 1969 : création du Groupe VEKA
- 1985 : création de la filiale française VEKA France
- 1990 : le chiffre d'affaires annuel atteint 250 millions d'euros
- 1993 : ouverture de la 1^{ère} usine mondiale de retraitement des PVC, à Behringen
- 1996 : VEKA France 1^{er} extrudeur de profilés PVC à obtenir la norme DIN EN ISO 9001
- 1999 : VEKA fête ses 30 ans d'existence avec 2.200 invités venant de 37 pays

VEKA en chiffres

Le groupe VEKA, c'est :

- plus de 240 000 tonnes de profilés PVC par an
- plus de 700 millions d'euros de CA
- 3 300 personnes
- 20 filiales
- 17 usines
- 23 agences commerciales

VEKA à l'honneur

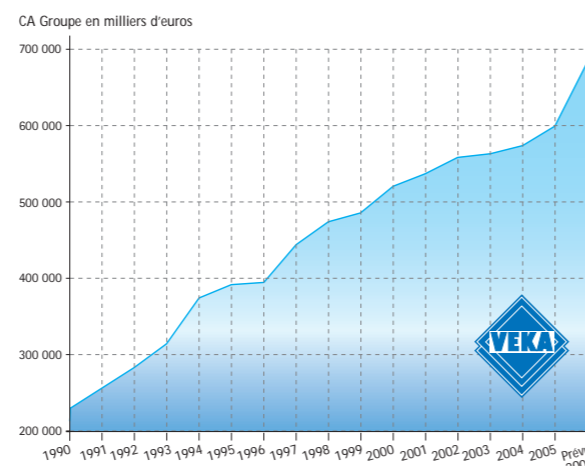
- En 2005 :
 - VEKA reçoit le prix de l'Éthique de l'entreprise pour son engagement en faveur des secteurs environnementaux et sociaux.
 - Le "Trophée International de l'Industrie" récompense VEKA en tant que leader économique et technologique dans le domaine des profilés PVC pour la construction, au même titre que les acteurs internationaux Porsche, Mannesmann, Microsoft et IBM, qui ont eux-mêmes déjà reçu cette récompense.

Un marché très ouvert

Les besoins de confort ont changé : alors que dans le passé, on remplaçait une fenêtre après 75 ans, on le fait aujourd'hui tous les 34 ans en moyenne. On estime qu'il reste en France 120 millions de menuiseries simple vitrage à rénover, et que le parc global de menuiseries devrait croître de 46 millions d'unités supplémentaires d'ici à 2030 pour atteindre 285 millions de fenêtres.

Sur ce marché, la part du PVC ne cesse de se développer : de 53 % en 1995, elle est passée à 57 % en 1998 pour atteindre 64 % en 2005.

Chiffres d'affaires Groupe



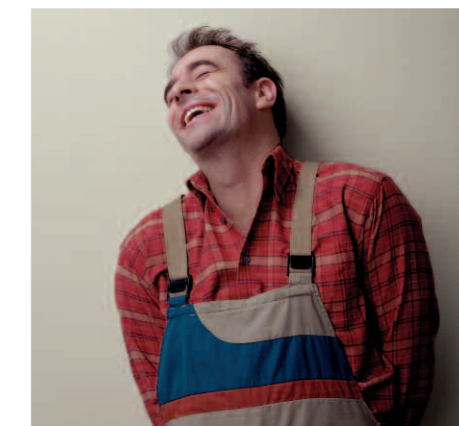
Une vision universelle

Le succès de VEKA s'affirme dans le monde entier, en Europe comme dans les Amériques ou en Asie. Les fenêtres PVC VEKA s'adaptent à tous les patrimoines, qu'ils soient français, américains ou chinois notamment. Cette réussite universelle s'explique par le fait que les sites de production de profilés VEKA sont installés au plus près du client final, pour une adaptation optimale à la demande et à la culture locale. Par ailleurs, l'indépendance financière totale de VEKA lui offre l'autonomie et le confort de mener ses projets sur le long terme.



[N°1 en communication Grand Public]

Une réponse pour tous !



Des outils de communication adaptés :



Fiches produits



Annonce presse



Brochure grand public

Une offre adaptée aux besoins du marché et à ses exigences.

- **Communication** : 1^{er} extrudeur gammiste PVC à avoir communiqué en presse dès 1986.
 - 1^{er} et seul extrudeur de profilés PVC à utiliser la télévision depuis plus de 10 ans.
- **Notoriété** : Seule « marque extrudeur gammiste » connue du grand public : avec 30 %, VEKA bénéficie de la plus forte notoriété nationale et se positionne en 4^{ème} position en tant que marque de fenêtres (après Lapeyre, K par K et Tryba).
 - Un groupe international qui communique sur les 5 continents.
- **Performance** : Naturellement isolant, le PVC permet la réalisation de menuiseries très performantes acoustiquement et thermiquement, et contribue ainsi aux économies d'énergies pour le chauffage et la climatisation des lieux de vie.
- **Distribution** : L'opportunité d'utiliser le réseau Fenétrier Veka comptant plus de 100 points de vente (parmi les 10 premiers réseaux de distribution en terme de notoriété).

ARTISANS REVENDEURS

- Formations et recommandations pour la mise en œuvre des produits.
- Mise à disposition d'outils de ventes spécifiques.
- Conseils pour la mise en place de manifestations commerciales.
- Formations technico-commerciales.
- Aide à la mise en place de communications personnalisées.
- Aide à la mise en place des circuits de distribution avec possibilité d'accès au réseau exclusif Fenétrier VEKA.

PRESCRIPTEURS



MAÎTRES D'OUVRAGE / PARTICULIERS

Ecoute des attentes de chaque acteur du marché

- Conseils et informations vis-à-vis des réglementations et normes en vigueur.
- Mise à disposition de descriptifs types et de documentations techniques.
- Accès spécifique Internet avec logiciel d'aide aux choix des menuiseries par rapport aux contraintes, réalisation de coupes et de vues 3D.
- Rencontres lors des salons et des manifestations spécifiques (UNTEC, Congrès HLM, Journées Architectes, salon professionnels régionaux et nationaux...).
- Recherche et développement produits en collaboration avec les différents partenaires.
- Conseils et recommandations pour la définition des menuiseries dans leur phase de conception et de fabrication chez les assembleurs.
- Conseils pour l'optimisation des sites de productions.
- Conseils et assistances pour la mise en place des certifications.
- Suivi technique et commercial personnalisé.
- 30 % du personnel directement dédié à l'accompagnement commercial client.
- Formations et mise à disposition d'informations spécifiques (stages fabrication, stages informatique, documentations techniques, accès Internet, stages bureau d'étude...).
- Mise à disposition d'une base données chantiers regroupant l'ensemble des informations marchés mises à jour quotidiennement.

Le partage de nos compétences :



Rencontres et formations



Conseil personnalisé

Les coulisses de la performance



INNOVATION

L'assurance de la qualité



QUALITÉ



A la pointe de la technologie... quelques exemples :

- 1993 : 1^{er} à recevoir l'avis technique couleur par procédé de "plaxage".
- 1997 : lancement à Fensterbau de la 1^{ère} fenêtre PVC à ouvrant caché.
- 1999 : lancement de la 1^{ère} fenêtre à paumelles invisibles ouvrant à 180°.
- 2000 : lancement de la technique du joint thermosoudé.
- 2001 : lancement de la technique du "capotage alu" permettant à la fenêtre pvc de se parer de toutes les couleurs.
- 2001 : développement de la poignée centrée.
- 2002 : lancement de la nouvelle ligne Kietis.
- 2003 : lancement du nouveau coffre de volet roulant extérieur.
- 2005 : lancement de la gamme 70 (Softline, Swingline, Topline) et de la nouvelle Gamme Contour.
- 2006 : lancement du nouveau coffre de volet roulant intérieur.

L'innovation VEKA

Depuis plus de 30 ans, VEKA innove et conçoit des systèmes de plus en plus performants grâce à un service R&D intégré dédié au marché français. Pour VEKA, l'innovation est une politique qui se traduit par des performances optimales en matière thermique, phonique ou de sécurité. Ainsi, VEKA France a été à l'origine du Battement Monobloc, qui améliore l'esthétique du montant central des fenêtres et portes-fenêtres, de la poignée centrée, adoptée aujourd'hui par la plupart des autres concepteurs de fenêtres, du Dormant Large Unique, facilitant l'industrialisation des menuiseries en neuf.

C'est aussi VEKA France qui a développé la première fenêtre anti-effraction (classe A), ainsi que la technique du "plaxage" pour offrir le PVC en 14 couleurs et 8 tons imitation bois, ou encore le capotage aluminium, alliant les avantages du PVC et de l'aluminium ainsi que les paumelles invisibles ouvrant à 180°.

Plus récemment, Veka a développé les nouvelles Gammes 70 avec 3 designs compatibles entre eux « TopLine, SoftLine et SwingLine », ainsi que la nouvelle Gamme Contour 58 mm, la Gamme Kietis 72 mm, le nouveau coffre de volet roulant et le nouveau coulissant EkoSol.

Veka continue à proposer le système d'isolation à joint central dont le concept a fait ses preuves depuis longtemps.



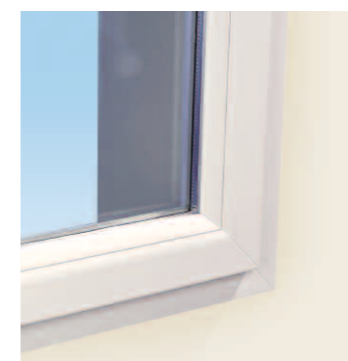
Le choix de la qualité

Les produits VEKA sont élaborés suivant les meilleures techniques de fabrication garantissant des performances optimales.

Matériau de choix, le PVC offre une multitude d'atouts qui confèrent aux produits VEKA l'assurance de la plus grande fiabilité.

La qualité VEKA se traduit par des caractéristiques exceptionnelles en termes d'isolation thermique et acoustique, de résistance aux variations climatiques de même que mécanique, et d'étanchéité.

Bénéficiant d'une stabilité optimale, l'ensemble de la gamme VEKA nécessite un entretien minimal et garantit une excellente tenue dans le temps.



Normes et labels

- VEKA est le 1^{er} extrudeur français à bénéficier de la norme DIN EN ISO 9001-2000
- Détenteurs du certificat de qualification NF, les profilés VEKA répondaient à la norme française NF P24.500 et à la nouvelle Norme Européenne NF EN 12608
- Les principales gammes de produits commercialisés par VEKA bénéficient d'un avis technique délivré par le CSTB.
- La démarche de Haute Qualité Environnementale qualifie les réalisations respectant le concept de développement durable.
- Pour les entreprises en bénéficiant, le certificat de qualification NF-CSTBat attribue le niveau de performance AEV : perméabilité à l'air, étanchéité à l'eau, résistance au vent.
- Le certificat ACOTHERM atteste des performances acoustiques et thermiques des menuiseries
- Le classement AEV des produits permet de vérifier si la menuiserie répond aux conditions d'exposition climatique. VEKA édite des tableaux de renforcements spécifiques à chaque type de profil et pour toutes les configurations de menuiseries.

